

PRESTEL AND PARTNER

Family Office Forum Frankfurt

22. - 23. September 2026

Hotel Sofitel Frankfurt Opera



ONLINE REGISTRIEREN UNTER WWW.PRESTELANDPARTNER.COM

PER E-MAIL AN EVENTS@PRESTELANDPARTNER.COM ODER TELEFONISCH UNTER +44 (0) 20 339 7139 0.



Michael Lee-Chin
Billionaire Entrepreneur



Barbara Becker
Unternehmerin, Autorin, Mutter



Dr. Helmut Vorndran
Investor, Entrepreneur



Roman Weidenfeller
*Fußballexperte, Ex-Torwart,
zweimaliger Bundesliga
& DFB-Pokal-Sieger und Weltmeister*



Ida Beerhalter
Family Office



Dr. Stephan E. Knobloch
*Principal
Single Family Office*



Johannes Riedl
*CEO
Ray Family Office*



Prof. Dr. Jochen Lüdicke
*Rechtsanwalt, Steuerberater,
Fachanwalt für Steuerrecht,
Huth & Lüdicke Finanzdienstleistungs AG*



Dorette Segschneider
Leadership Expert



Prof. Dr. Viola Gerlach
Sustainable Expert



Katrin J. Yuan
*CEO
Swiss Future Institute*



Dr. André Scholz
*Head AI Innovation & Autonomous Factory
SIEMENS AG*



Lea Baumbach
Unternehmerin in 3. Generation



Helmut Kohl
Investor

**SEIEN SIE DABEI, WENN SICH ÜBER
100 FAMILY OFFICES TREFFEN!**

www.prestelandpartner.com
events@prestelandpartner.com
+44 (0) 20 339 7139 0

FALLSTUDIEN, VORTRÄGE, GESPRÄCHSRUNDEN UND NETWORKING.

- **Alternatives, Tech, Impact – Bleiben Sie am Ball!**
Profitieren Sie vom Know-How anderer Family Offices und Experten.
- **Family Governance und Management – Wie operieren Ihre Peers?**
Ein Austausch zu Best Practise.
- **Treffen Sie Peers: Family Offices, Investoren und Experten.**
Wie Sie Ihre Arbeit erleichtern, verbessern und optimieren.

* Eingeladen ohne Gebühr sind alle Family Offices, die mindestens 150 Mio. betreuen sowie anderen Vermögenden keine Angebote bieten (Produkte oder Services wie z.B. Beratung).

**FREIER
EINTRITT**
für Family
Offices*



Join our Family Office Forum in Frankfurt (ehemals Wiesbaden)

22. – 23. September
Sofitel Frankfurt Opera

“Das Family Office Forum in Wiesbaden haben wir als spannende Netzwerkplattform erlebt. Dem Veranstaltungsteam gelingt es, Räume für intensiven fachlichen Austausch zu gestalten und gleichzeitig eine angenehme Atmosphäre für persönliche Begegnungen zu schaffen. Wir freuen uns darauf, weitere Schnittmengen zu finden.”

ARABA PILIC / NEVEN SUBOTIC

Vorstände well:fair

“Danke für ein weiteres inspirierendes und so stilsicheres Forum! Diese stille Kraft die Einflußreichen zusammenzubringen und über das weite Spektrum ihrer Interessen reflektieren zu lassen beeindruckt mich enorm. Ein Privileg hierzu eingeladen zu sein.”

PHILIPP KAUFFMANN

Prinzipal

“Die Auswahl an Sprechern und Vorträge unterstreicht Jahr für Jahr das hohe Niveau. Wir werden auch die kommenden Jahre auf den Konferenzen von Prestel & Partner dabei sein. Wer die Türe zur Welt der Family Offices sucht, wird hier mit der Qualität der Kontakte belohnt.”

KLAUS BACHERLE

Founder, Bach & Erle Family Office GmbH

“Wir bedanken uns noch einmal für die professionelle, informative und beste Family Office Konferenz, die wir international bis jetzt gefunden haben. Die Beiträge, relevanten Inhalte, das Format und die gesamte Organisation waren extrem gut.”

PETER GEIER

International Capital, LLC

Ihr Vorteil: Ein exklusiver Kreis mit einem 2:1-Verhältnis von Family Offices und UHNWI zu Experten – seien Sie dabei, wenn sich 100+ Family Offices treffen!

Die Family Office Foren von Prestel and Partner bieten einen exklusiven Austausch zwischen Family Offices, Vermögensinhabern und nur einer ausgewählten kleinen Anzahl an Partnern zu Best Practices in den Bereichen Governance und Investments.

Keine Produktpräsentationen oder Verkaufs-Pitches: Im Fokus stehen Trends, Strategien und Kernfragen, die für Family Offices und UHNWIs von Relevanz sind. Die praxisnahen Themen bieten allen Teilnehmern einen klaren Mehrwert.

Unser exklusives Konzept

- Interaktive Präsentationen und spannende Podiumsdiskussionen mit einer hohen Anzahl an Family Office Prinzipalen, die ihre Perspektiven teilen
- Vertiefende Round-Table-Diskussionen
- Ganztätiges Networking, ergänzt durch gezielte Pausen, Mittagessen und einen Empfang zum Ausklang des ersten Tages

Über uns

Prestel and Partner ist mit elf etablierten Family Office Foren weltweit führend (u.a. in London, New York, Singapore, Zurich, Frankfurt (ehemals Wiesbaden), Dubai, Riyadh, Bermuda, Los Angeles, Chicago, Los Cabos). Wir bieten eine geschützte, private Plattform für erstklassiges Networking, Wissensaustausch und zukunftsorientierte Einblicke in die relevantesten Family Office Themen.

Redaktionelle Anmerkungen

Als redaktionell unabhängiger Veranstalter gestalten wir unsere Foren-Agenden auf Basis intensiver Gespräche und monatelanger Recherche. Im engen Austausch mit Single und Multi Family Offices, UHNWIs sowie führenden Beratungsunternehmen und Finanzinstituten greifen wir genau die strategischen und brisanten Themen auf, die Family Offices bewegen und inspirieren. Um unsere absolute Neutralität zu garantieren, arbeiten wir vollkommen provisionsfrei und verkaufen keinerlei Produkte oder Dienstleistungen.

Datenschutz und Diskretion

Unsere kompromisslose Diskretion garantiert allen Teilnehmern – darunter Royals, Milliardäre, ehemalige Staatsoberhäupter sowie Prinzipale, CIOs und CEOs von Single Family Offices – ein Höchstmaß an Privatsphäre und absoluter Datensicherheit während der gesamten Veranstaltung.

Ihre Vorteile auf einen Blick

DAS PUBLIKUM

Dieses Forum richtet sich in erster Linie an Single Family Offices und deren Entscheidungsträger, Prinzipale und private Multi Family Offices, die keine eigenen Services oder Produkte vertreiben, sondern sich vernetzen und weiterbilden möchten. Alle anderen Family Offices sowie Experten, die als Berater agieren oder Produkte und/oder Lösungen für Dritte anbieten, gelten auf unserer Veranstaltung als Lösungsanbieter (Solution Provider).

DAS KONZEPT

Mehr Family Officers als Lösungsanbieter auf der Bühne und im Publikum. Vernetzen Sie sich mit 100+ Family Offices und UHNWIs.

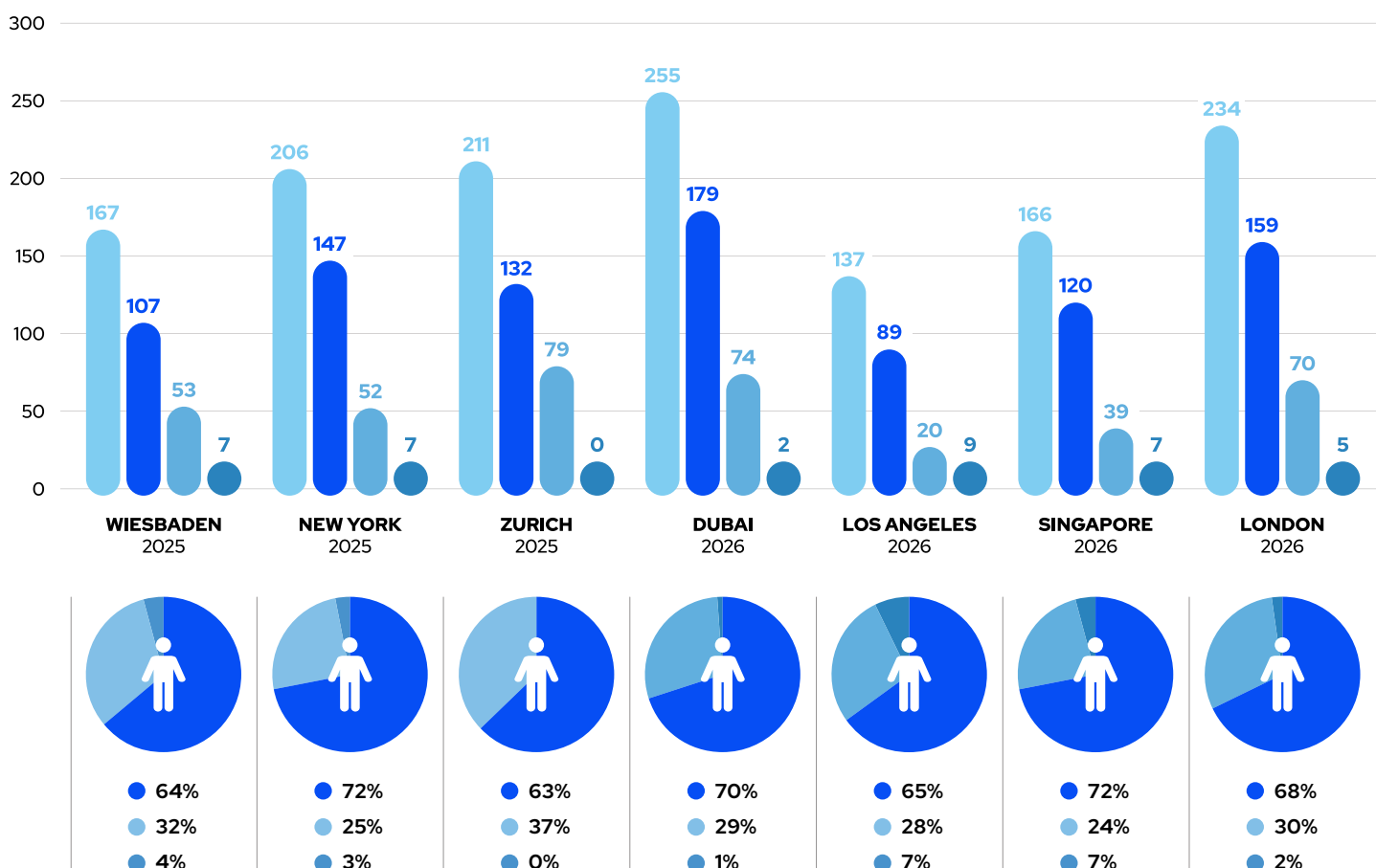
DER INHALT

Maßgeschneiderte und kuratierte Inhalte mit großzügigen Zeitfenstern für intensiven Austausch, Wissenstransfer und Gesprächsrunden.

Das Prestel and Partner Publikum

Eine Mehrheit an Single und nicht-kommerziellen Multi Family Offices mit den Profilen Prinzipal, CEO, CIO, CFO & COO.

- Number of Attendees
- Family Offices & UHNWIs
- Sponsors/Delegates
- Neutrals



Die Service Provider stammen aus verschiedenen Bereichen wie Gesundheit, Reisen, internationale Strukturierung, Software, Bildung und Luxusgüter – und nicht ausschließlich aus der Finanzindustrie. Die Partner bringen ihre Expertise ein und bieten diese an, ohne dass ein direkter Produktverkauf im Vordergrund steht.

PROGRAMM · TAG 1

Dienstag · 22. September 2026

MORGEN

Session

8:00 Registrierung und Ausgabe der Konferenzunterlagen – Kaffee, Tee und Erfrischungen
8:50 Begrüßung durch den Veranstalter und Eröffnung des Tages

FAMILY OFFICES UND ARTIFICIAL INTELLIGENCE

9:00 **AI TOTAL DISRUPTION – DER NÄCHSTE SCHRITT IN DER HUMAN EVOLUTION**
Katrin J. Yuan – CEO & Aufsichtsrätin, Swiss Future Institute AG
 Family Office of Yuan Shikai (the last Emperor of China and first President of the Republic of China)

9:20 **WIE GEHEN WIR ALSO AM BESTEN MIT ARTIFIZIELLER INTELLIGENZ UM?**
Dr. André Scholz – Head AI Innovation and Autonomous Factory, SIEMENS AG

9:40 KEYNOTE
FAMILY OFFICES: KI-Einsatz und externe Berater.
 • Was kann spezifische KI im Rechts- und Steuerbereich und was (noch) nicht?
 • Wie können Family Offices und externe Berater bezüglich KI-Anwendungen zum gemeinsamen Vorteil zusammenarbeiten?
 • Wo liegen besondere Risiken beim fachlichen Einsatz von KI im Rechts- und Steuerbereich?
Prof. Dr. Jochen Lüdicke – Rechtsanwalt, Steuerberater, Fachanwalt für Steuerrecht, Huth & Lüdicke Finanzdienstleistungs AG

10:10 **NETWORKING UND ERFRISCHUNGEN** – Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

DAS INVESTMENT MINDSET

10:50 **BEST PRACTISE FÜR VERMÖGENSINHABER, UM BEI INVESTMENTS PERSÖNLICHE ZIELE ZU ERREICHEN:**
 Von System- & finanziellen Risiken, Impact und den verschiedenen Wegen
Panya Putsathit – SFO Prinzipal, Gründer z.B. FlixBus
Miki Yokoyama – Manager, Goldbeck Family Office (SFO)
Prof. Dr. Matthias Waldkirch – EBS Alumni Professor of Family Business and Innovation, Founder of the Entrepreneurship & Family Firm Institute (EFFI), EBS Universität
 Moderator: **Prof. Dr. Dr. Falko Paetzold** – CSP, Universität St. Gallen

11:20 **VERMÖGEN BRAUCHT HALTUNG:**
 Das Familienvermögen von Morgen sichern, mit NextGen-Verantwortung, Demokratie und Wirkung
Dr. Anna Herrhausen – Stellvertretende Vorstandsvorsitzende, PHINEO AG
Benedikt Mauritz Assies – Director Innovation & New Business, Limes Media GmbH
 Moderator: **Dr. Andreas Rickert** – CEO (Vorstandsvorsitzender und Gründer), PHINEO AG

11:40 EIN KAMINGESPRÄCH
WIE BEREITE ICH DIE NÄCHSTE GENERATION VOR?
 Die Kommunikation der Familienwerte – Ein Kamingespräch
 • Wann sollte man anfangen mit "der ernstesten Unterhaltung"
 • Das schwarze Schaf und die Helden – Wie hilft man zukünftigen Leadern?
 • Die Balance zwischen Tradition und Innovation
 • Der Kampf gegen das Sole Survivor Syndrome
Barbara Becker – Unternehmerin, Autorin, Mutter
Ida Beerhalter – Co-Head, IOME Family Office
Dr. Stephan E. Knobloch – Prinzipal, Single Family Office

12:10 **GROWING INTERGENERATIONAL WEALTH IN AN ERA OF TRANSFORMATION**
 • Long-duration investment themes and the principles of preserving, protecting, and compounding wealth across generations
 • Positioning capital alongside transformative scientific and technological advances
 • The Nuclear Opportunity: Nuclear energy's role in powering the next century of economic growth
 • Investing in solutions to cancer and clean energy, opportunities born from global necessity
Michael Lee-Chin – Jamaican-Canadian Billionaire Businessman, Philanthropist, Chairman & CEO, Portland Holdings

12:40 **MITTAGESSEN UND NETWORKING** – Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten



PROGRAMM · TAG 1

Dienstag · 22. September 2026

NACHMITTAG

Session

SONNENSEITE MITTELSTAND

- 14:00** EIN KAMINGESPRÄCH
WIE SCHAFFT MAN DIE TRANSFORMATION, DEN ERFOLGREICHEN WANDEL, IM DEUTSCHEN MITTELSTAND?
Lea Baumbach - Geschäftsführerin, Textilunternehmen in dritter Generation
Dr. Helmut Vorndran - Geschäftsführender Gesellschafter, privates Beteiligungs-Unternehmertum in dritter Generation, VM Capital GmbH
 Moderator: **Dominik von Eyern** - NextGen, Founding Member, Family Hippocampus
-
- 14:30** **WACHSTUMSUNTERNEHMEN IM DEUTSCHSPRACHIGEN RAUM:**
Der Blick einer unabhängigen Beteiligungsgesellschaft
 Erfahrungen aus Investitionen in Digitale Transformation, Gesundheit und Wellbeing sowie Energy Transition
Dr. Kai Obring - Managing Partner, EMERAM Business Partners GmbH
Dr. Sven Oleownik - Partner, EMERAM Business Partners GmbH
-
- 15:00** PODIUMSDISKUSSION - PANEL DISCUSSION
NEUE ZEITEN, NEUE OPPORTUNITÄTEN: Wo Private Investoren Chancen sehen
Helmut Kohl - Geschäftsführer und Inhaber, Helmut Kohl Management GmbH
 Moderiert von: **Dr. Mazdak Rafaty** - Investor, Unternehmer
-
- 15:30** **NETWORKING UND ERFRISCHUNGEN** - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

GELD VERDIENEN INDEM MAN GUTES TUT

- 16:10** **NATURBASIERTE LÖSUNGEN - EINE CHANCE FÜR INVESTOREN MIT GEDULD**
 Mit Investitionen in Wasser, Klima und Natur Geld verdienen und Werte sichern
Ingo Ammermann - CEO & Bundesgeschäftsführer, NABU
-
- 16:40** **GELD VERDIENEN UND DABEI GESELLSCHAFTLICHE VERANTWORTUNG ÜBERNEHMEN:**
Unser Gedankengang als Family Office und Tech-Unternehmer(In)
 • Ausgangslage: Die Anzahl der Senioren wächst stetig - Eine Situationsanalyse
 • Mit welchen Kriterien wir entschieden haben in eine intelligente End-zu-End Notruf Plattform zu investieren
 • Wie die unternehmerische Exekution aussieht
 • Weshalb die Partnerschaft mit Wohlfahrtsverbänden, Versicherungen und der öffentlichen Hand echte Hilfe und Profitabilität kombiniert
Dr. Susanne Dröscher - Co-Founder and Co-CEO, CARU
Stephan Glaser - Family Office Principal und Key Investor, CARU
Nicolas Glaser - Next Gen Family Office Principal and Head of Finance, CARU

DER VORTEIL VORBEREITET ZU SEIN

- 17:10** **DIE NEUE SICHTBARKEITSÖKONOMIE**
 • AI wird zur ersten Entscheidungsebene für Investoren, Talente und Kunden
 • Wahrnehmung entsteht zunehmend ohne direkten Website- oder Medienkontakt
 • Vertrauen und digitale Autorität beeinflussen künftig Dealflow und Marktposition
 • Portfoliofirmen benötigen AI-kompatible Reputation
 • Sichtbarkeit entwickelt sich vom Marketingthema zur Werttreiberfrage
Tilo Bonow - Investor, Entrepreneur (Advisor z.B. für Google)
-
- 17:40** EIN KAMINGESPRÄCH
SELBSTMOTIVATION ALS GRUNDLAGE UM AUSSERGEWÖHNLICHES ZU ERREICHEN
 Intrinsisch vorhanden oder extrinsisch beeinflussbar?
Roman Weidenfeller - bekannt als Torwart, zweimaliger Bundesliga & DFB-Pokal-Sieger und Weltmeister
Simon Planken - Investor und Berater
-
- 18:00** **DAY ONE FINALE - IN PRAISE OF THE HUMANITIES**
 As AI Learns The Answers, Humans Must Master The Questions.
Anthony Rothschild

- 18:20** **DRINKS RECEPTION** - Gesponsert von der Bayerischen Landesbank
- 19:30** **ENDE DES ERSTEN TAGES DES FAMILY OFFICE FORUM FRANKFURT 2026**



PROGRAMM · TAG 2

Mittwoch · 23. September 2026

MORGEN

Session

8:00 Registrierung und Ausgabe der Konferenzunterlagen – Kaffee, Tee und Erfrischungen

8:50 Begrüßung durch den Veranstalter und Eröffnung des Tages

REAL ASSETS FOR FAMILY OFFICES

9:00 WIE KANN MAN HEUTZUTAGE MIT IMMOBILIEN GELD VERDIENEN...

..als Family Office Investor? Eine Podiumsdiskussion

Jochen Hermanns – Mitglied der Geschäftsleitung, Hermanns Group

Christopher Brune – Vorstand, Brune Real Estate AG

Hendrik Möller – COO, Co-Founder, Vorstand, RQI Immobilien AG

Moritz Ingenhoven – Geschäftsführer, MI Invest GmbH

Moderator: **Dr. Lutz Aengevelt** – Principal & CEO, Aengevelt Immobilien GmbH & Co. KG

9:30 IMMOBILIEN IN DEN USA: Wo Real Estate Profitabel ist

Insights from 20+ years across multifamily, industrial, retail, senior housing, mixed-use, land, and office properties

Bart Spaulding – Managing Partner, Oakwood Real Estate Partners

Peter Cushman – Partner, Oakwood Real Estate Partners

10:00 SHIPPING: DAS RÜCKGRAT VOM GLOBALEN HANDEL

• Die Shipping Industrie – Grundlagen und Marktdynamiken

• Was den Wert schafft und die grüne Transition

• Geopolitics und Marktunterbrechungen: Opportunität oder Risiko?

Lorenz K. Altwegg – Chief Executive Officer, Swiss Maritime Capital

10:30 BUILDING LEADING STARTUP ECOSYSTEMS AROUND THE WORLD

How to help Entrepreneurs at their Early Stages to Growth

Bernard Moon – Co-founder & Partner, SparkLabs Group

11:00 NETWORKING UND ERFRISCHUNGEN – Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten

FAMILY OFFICE KNOW HOW

11:40 PODIUMSDISKUSSION HINTER DEN KULISSEN EINER SFO-GRÜNDUNG

• Von der Asset Allocation bis zur Umsetzung des Aufbaus eines Private-Markets-Portfolios – do's and don't's

• Wie findet man die richtigen Assets (d.h. Experten, Anwälte) für die Assets? Der Preis der Lernkurve

Matthias Loos – Geschäftsführer / CIO, Luxulyan Family Office

Johannes Riedl – CEO, Ray Family Office

Prof. Martin Schmalz – Professor of Finance, Economics, and Real Estate, Saïd Business School, University of Oxford

Moderiert von: **Thomas Scheffler** – Chief Executive Officer, Fortefolio AG

12:00 FAMILY OFFICE INVESTMENT ENTSCHEIDUNGEN: Bad Structure, Bad Governance, Bad Decisions

Wie man es nicht machen sollte, und unser angelsächsischer Weg

Johannes Riedl – CEO, Ray Family Office (Privates SFO, London)

A BETTER LIFE

12:20 FROM CHAMPAGNE TO CHAOS: Die Wahrheit über Reichtum und Mentale Gesundheit

Worüber nicht gesprochen wird, doch geredet werden sollte

Oliver Neubert – Founder & Chairman, NEOVIVA

12:50 KEYNOTE DAS WERTVOLLSTE KAPITAL: Gesundheit

Longevity als evidenzbasierte Wissenschaft des langen Lebens und die Rolle der plastischen Chirurgie

Dr. Melodie Wähmann & Dr. Matthias Wähmann – Founding Partner, Königsteinklinik – Aesthetics | Plastic Surgery | Longevity

Priv.-Doz. Dr. Dr. Roman Rahimi-Nedjat – M. Sc., Founding Partner, Königsteinklinik – Aesthetics | Plastic Surgery | Longevity

13:10 MITTAGESSEN UND NETWORKING – Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten



PROGRAMM · TAG 2

Mittwoch · 23. September 2026

NACHMITTAG

Session

NEUE ZEITEN: DIE SONNENSEITE

- 14:30** ROUNDTABLE - BOARDROOM
VERMÖGENSÜBERGANG IST AUCH MENSCHENSACHE
 Strukturen alleine genügen nicht - Es braucht auch Annäherung und gegenseitiges Verständnis zwischen Generationen.
 Ein offener Austausch über persönliche Erfahrungen, unterschiedliche Perspektiven und fachliche Expertise.
 Moderiert von: **Philippe J. Weil** - *Wealth Transition Consultancy, Trustee, Boardmember, PJWeil Ltd.*
Author, Lecturer, Private Consultant on matters of Family and Wealth
- 14:30** **CULTURAL ALPHA - PERSÖNLICHKEIT IM KI-ZEITALTER ALS ENTSCHEIDENDER WETTBEWERBSVORTEIL**
 • Wenn Wissen allen zugänglich ist - wodurch entsteht dann Vorsprung?
 • Wenn KI immer mehr übernimmt - wer trägt Verantwortung?
 • Wenn Strategien kopierbar werden - wodurch wird Zukunftsgestaltung unverwechselbar?
 • Wie ermöglichen wir der nächsten Generation die Erfahrung, aus der zukunftsfähige Urteilskraft entsteht?
Dorette Segsneider - *Founder, CxO Advisor, Transformational Leadership, Dorette Segsneider Consulting*
Prof. Dr. Viola Gerlach - *Professorin an der Hochschule für Gesellschaftsgestaltung, Expertin für zukunftsgestaltende Transformation und Unternehmertum*
- 15:00** **THE RISE OF THE PRO PLANET ECONOMY**
 Das Potenzial der nächste Billionen-Dollar-Wirtschaft
 • Warum die Pro Planet Economy als neuer globaler Wirtschaftsraum entsteht
 • Wie die Schnittstelle von Technologie, verändertem Konsumentenverhalten und Impact ein grosser Treiber ist
 • Warum die Infrastruktur neuer Märkte langfristig die größten Werte schafft
 • Wie Unternehmer und Investoren wirtschaftliche Paradigmenwechsel nutzen, um langfristige Werte über Generationen aufzubauen
Claus Fischer - *Investor, Founder & CEO, SanTerris*
- 15:30** ROUNDTABLE - BOARDROOM
GELD VERDIENEN INDEM MAN GUTES TUT
 Eine Gesprächsrunde
 Moderiert von: **Claus Fischer** - *Investor, Founder & CEO, SanTerris*
- 16:00** **GEMEINSAMER AUSKLANG** - Erfahrungsaustausch mit anderen Family Offices und Experten
- 16:30** **ENDE DES FAMILY OFFICE FORUM FRANKFURT 2026**



The Prestel and Partner Promise

More Family Offices on stage than service providers. More Family Offices in the audience than service providers. For further information on the composition of our audience please see: www.prestelandpartner.com

Free participation is exclusive to Family Offices and only genuinely relevant partners of Family Offices will be able to purchase a delegate pass. In addition, the number of delegate passes is strictly limited. This ensures that the participating Family Offices enjoy a meeting among peers.

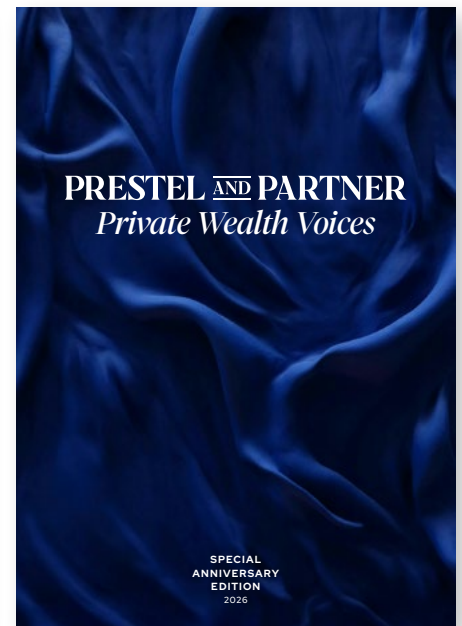
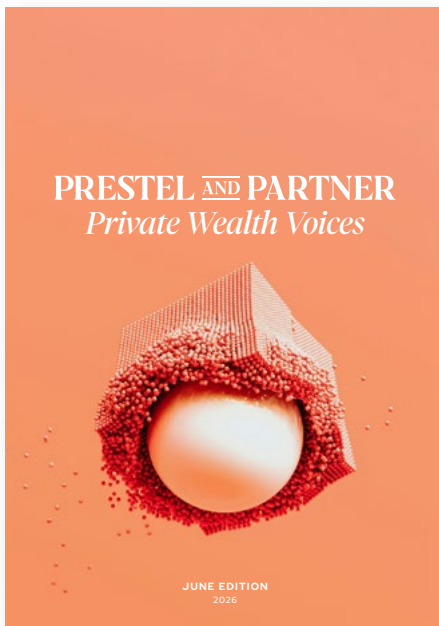
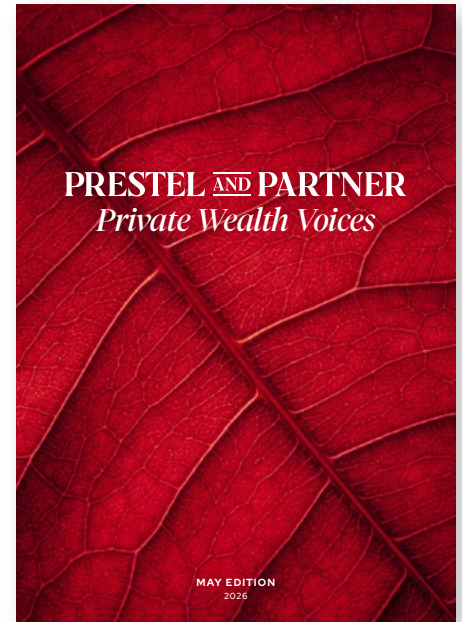
*Our definition of a Family Office is serving one or a few Principals only, not providing 3rd party services and solutions to others and demanding a min. fortune of \$150 million+

If you want to become a partner please contact: office@prestelandpartner.com

2026 Forum Partners



Sign up for Prestel and Partner's Complimentary Publication *Private Wealth Voices*



READ OUR TIMELESS AND TIMELY CONTENT

OVER
30.000
SUBSCRIBERS

Interested in contributing your thought-leadership?
pwv@prestelandpartner.com

PRESTEL AND PARTNER

THE FAMILY OFFICE FORUM COLLECTION



FORUM

FRANKFURT

22nd · 23rd September 2026
Sofitel Frankfurt Opera

Join us when 100+ genuine* German-speaking Family Offices meet.

FORUM

NEW YORK

13th · 14th October 2026
The Harvard Club

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in North America and beyond to discuss key family office topics.

RETREAT

BERMUDA

16th · 17th October 2026
The Loren Residence

Where a select group of only 40 Families gather for an informal retreat, sharing insights about private wealth.

FORUM

ZURICH

10th · 11th November 2026
The Dolder Grand

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from all over the globe to share insights and learn from each other.

FORUM

RIYADH

2nd · 3rd December 2026
Crowne Plaza Riyadh RDC

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from the Middle East and beyond to discuss Best Practice in Governance and Investments.

FORUM

DUBAI

24th · 25th March 2027
The Palace Downtown Hotel

Join 100+ Family Offices and UHNWIs from the Middle East and beyond to discuss Best Practice in Governance and Investments.

FORUM

SINGAPORE

20th · 21st April 2027
Raffles Hotel

Join 100+ Family Offices and UHNWIs based in Asia and beyond for this unique forum.

FORUM

LOS ANGELES

2nd · 3rd June 2027
The Maybourne Hotel

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in North America and beyond to discuss key family office topics.

FORUM

LOS CABOS

9th · 10th June 2027
Solaz Resort

Where 100+ Family Office and UHNWI from Mexico gather on governance & investment best practise.

FORUM

LONDON

1st · 2nd July 2027
The Corinthia

Meet 100+ Family Offices and UHNWIs based in the UK and beyond to learn from each other.

INDUSTRY
EVENT

CHICAGO

13th · 14th October 2027
The David Rubenstein Forum

Join 500+ experts in private wealth as they discuss latest market trends and best practice & solutions for clients.

www.prestelandpartner.com
events@prestelandpartner.com
+44 (0) 20 339 7139 0



A SAFE PLACE FOR FAMILY OFFICES

